1. Apa yang membuat anda tergerak menjalani usaha dibidang ini ?
2. Siapa saja yang berkontribusi dalam menjalankan usaha ini ?
3. Berapa lama anda sudah menjalani usaha showroom penjualan mobil?
4. Berapa kerugian dan keuntungan selama menjalani usaha ini?
5. Tempat yang begitu strategis ada banyak di sini, mengapa anda memilih tempat ini sebagai tempat usaha anda?
6. Bagaimana sistem pembayaran pada usaha showroom ini?
7. Sejak kapan usaha ini didirikan?
8. Apakah sebelum mendirikan usaha ini sempat memiliki kendala seperti perdebatan mengenai risiko yang akan datang? Lalu bagaimana cara anda meyakinkan orang sekitar anda ketika keputusan sudah bulat mengenai hal ini?